

病院から信頼され、感謝される  
コンサルタントになる！

# 医療コンサル 道場

こんな方が対象です

全7回  
月1開催

- ✓ 医療コンサル業界で未来を切り拓きたい意欲ある学生
- ✓ コンサルタントとして成長し、病院に変革をもたらしたい病院職員の方
- ✓ 実績を上げ、クライアントに選ばれる存在になりたいコンサルタント

費用 66,000円 (税込)  
※全額給付型奨学金制度あり (プレゼンによる選考)

講義6回 + 発表1回 (全7回)  
各回1時間以上 (土日もしくは平日の夜) を予定  
※3回目は東京にてリアル開催

コンサルとしての  
心構えや病院との  
信頼構築の秘訣を  
学びたい

経営の安定化やコ  
スト削減を効率的  
に導くテクニック  
が知りたい

集患や優秀な医療  
者の採用について  
の成功事例が聞き  
たい



全部  
学べます！

講師

合谷 貴史



NPO法人病院経営支援機構 理事

1993年 伊藤忠商事株式会社入社、医療プロジェクト課配属  
ODA、医療機器輸出、診療材料輸入販売、SPD事業、  
PFIなど医療ビジネスや事業会社の再生に関わる

2004年 有限会社ドゥーダ設立  
診療材料、医薬品の購入価格低廉化事業を推進

2009年 NPO法人病院経営支援機構設立 (理事長)  
病院経営支援を伴走型で行うコンサルタント会社を病院  
長らを発起人として設立。40床~800床の都市、地方の  
病院経営健全化事業を推進。

外部委員

H21年度~26年度 沖縄県病院事業局経営アドバイザー

R2年度~R4年度 沖縄県病院事業局経営評価委員

R3年度~R6年度 総務省公営企業アドバイザー (病院事業)

お申込みはこちらから

定員10名  
選考方法

1次: 書類選考  
2次: 生成AI活用した事例報告

2024年12月25日  
申し込み締め切り

こちらより  
お申込み



お問い合わせ

NPO法人病院経営支援機構

東京都品川区西五反田1丁目11番地1号

MAIL gohya@hms.or.jp

WEB https://hms.or.jp/

①医療コンサルタントの心得：信頼関係の築き方と成功への道

医療コンサルタントとしての心構えや病院との信頼構築の秘訣

②病院特有の財務戦略：収益改善のための基本と応用

病院財務の特性を理解し、経営の安定化を図るための知識

③確実に結果を出す！医療機関のためのコスト削減テクニック

病院経営におけるコスト削減を成功に導く実践的な手法

④診療報酬の最重要ポイントを攻略：ここだけ押さえれば十分！

診療報酬制度の中で絶対に理解しておくべき要点を効率的に学ぶ

外部講師：藤井将志（谷田病院 事務部長）

⑤地域特性を活かした効果的な集患戦略

地域ごとのニーズを見極めて患者を引き寄せる成功事例と戦略

⑥医療者の採用と定着の成功法則：人材を活かす組織づくり

優秀な医療者を採用し、長く働き続けてもらうためのアプローチ

⑦実践発表会

参加者全員による卒業プレゼンテーション

その他にもあります

- 毎回課外活動（自由参加）※何かしらイベントを企画運営していきます
- 毎回講義後のオフ会（自由参加）

コンサル会社向けオプション



谷田病院の事務長に3～6ヶ月同行するコンサル育成研修受付中。  
素人から結果が出せるコンサルタントに育成します！  
詳細はQRコードよりホームページを参照下さい。



## 1次書類選考内容

1. 目標達成に向けて最も苦労した経験について教えてください。その過程でどのように行動し、何を学びましたか？（300～500文字）
2. 限られた時間やリソースで成果を上げなければならない状況で、どのように優先順位をつけ、行動しましたか？具体的な手順について教えてください。（300～500文字）
3. チームでの協力が不可欠な場面で、あなたが特に貢献したことは何ですか？どのようにしてチームをサポートし、目標を達成しましたか？（300～500文字）
4. 新しいことに挑戦する際、どのような準備をして臨みましたか？また、その結果どのような成果を出しましたか？（文字数自由）
5. これまでに何か問題が発生したとき、その解決策を自ら考え行動に移した経験を教えてください。その際の状況と具体的な行動を詳しく教えてください。（文字数自由）